

【kōei jifaubō】

“経営参謀”とは?

カッコ良い背中の人になろう。
私たちは応援します。

私たちの仕事、「経営参謀」とはなんでしょうか。

安産や合格祈願など、色々な種類がある「お守り」がご利益や神様の助けを期待して持ち歩く「携帯神社」のようなものだとしたら、私たちは経営参謀は常に経営者の傍に立つ「携帯知恵袋」のような存在でありたいと考えています。

この概念をご理解いただくために、会社案内もお守りの形にしてみました。

経営者が課題を乗り越え、日々挑戦を忘れず、経営に専念できるよう、多様な手段を用いて翼となり、支えとなり、時には秘密道具を出す。そんな存在として自らを定義しています。

経営者は常に前を向き、果敢に人生へ挑戦して、次世代に「より良きもの」を渡そうと奮闘する人であって欲しい。それを応援したい。

この気持ちから、私たちは「かっこいい背中の人を増やす」ことを社是としています。



株式会社オーシャンイースト

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-8-3 丸の内トラストタワー本館20階

tel: 03-5288-7347 (代表電話) / fax: 03-6740-6087

代表取締役 CEO 海東和貴

主要事業：
経営参謀・不動産・人材教育・企業研修・ウェブ制作・アウトソーシング
SINCE 1999

THE PROFESSIONAL
PRF

私たちは自社ブランド【ザ・プロフェッショナル】(登録商標)を通じて、【ザ・プロフェッショナル】経営参謀(登録商標)等のサービスを提供しています。船頭が多くても混乱を招きますが、経営者と経営参謀が導き出した課題解決手段を実行してくれる仲間が多いほうが良い。

【ザ・プロフェッショナル】[®]はそんな理念から生み出された、各方面の専門家がチームを組み、あなたのビジネスを更に飛躍させるプラットフォームです。

<http://prf.tokyo/>



経営参謀御守

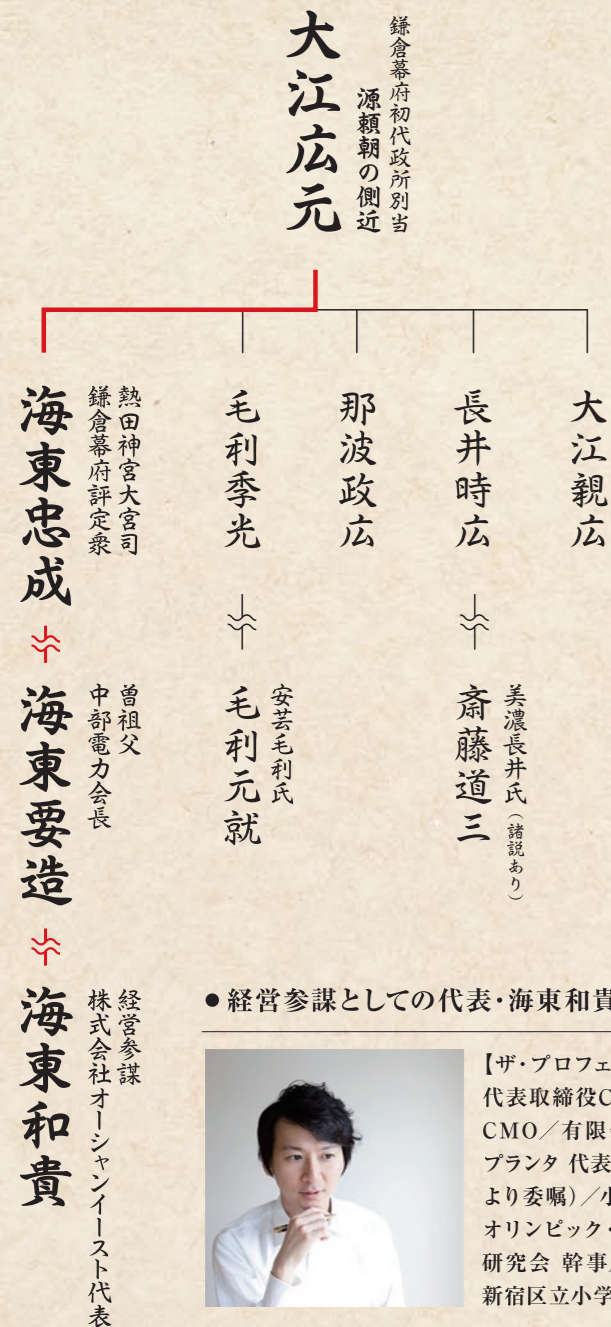
OCEAN EAST & Co., Inc. COMPANY PROFILE



2014年7月1日
創業15周年記念
雑誌掲載

私が経営参謀を名乗り、「海東」を社名に冠する理由

海東家系図



こんにちは、経営参謀・海東和貴です。私の先祖は大江広元です。源頼朝の側近として、鎌倉幕府の創設に貢献した人物として知られています。その五男の忠成が、三河国海東庄に移り、海東姓を名乗り始めました。彼は尾張国の熱田神宮の大宮司となり、鎌倉幕府の評定衆も務めた幕府を支える人物でした。曾祖父は、電力王と言われた松永安左エ門氏を支え、共に中部電力を立ち上げた人物です。父もまた、晩年に独立して会社を経営しつつ、日本文化を世界に広げる活動の支援をしていました。私たちは「第一線のリーダー」を支え、時に一緒に戦い、より良い社会の実現を目指してきた家系に生まれ、この仕事をしています。これが私が「経営参謀」を名乗り、「海東」を社名に冠して、経営者をサポートする仕事をする理由です。あなたをサポートできる日が来るのを楽しみにしています。

● 経営参謀としての代表・海東和貴の活動実績



【ザ・プロフェッショナル】® 主宰 / 株式会社オーシャンイースト 代表取締役CEO / 東京中央コンサルティンググループ 取締役 CMO / 有限会社近衛町ビレッジ 代表取締役 / ライシウム・プラント 代表兼編集長 / 新宿区基本構想審議会 委員 (新宿区長より委嘱) / 小学校教科書採択審議委員会 委員 / 新宿区東京オリンピック・パラリンピック協議会 委員 / 公益財団法人国策研究会 幹事 / 公益社団法人日本青年会議所 副会頭補佐 / 新宿区立小学校PTA連合会 会長 (旧役職あり)

私たちが「経営参謀」「ザ・プロフェッショナル®」としてご提供するもの

経営参謀
ご利益サービスみくじ

第壹番



経営参謀としての顧問契約を通じて、これまでに300の中小企業・各種士業事務所・学校法人などの経営を支援してきました。経営参謀との定期的な対話で戦略と戦術を立案して、経営者のより良い経営判断や、経営活動における良き化学反応をもたらすことを意図したプランです。対話を通じて出たアクションプランは第貳番以下のメニューで解決可能。めまぐるしく変化する今日のビジネス環境において、ますます複雑・高難度化する経営者の意思決定や経営目標具現化のプロセスを、文字通り「参謀」として支援します。

第参番



経営者の雑務を【ザ・プロフェッショナル】®アシスタント™が引き受けます。貴社専属の人員が、あなたが手離れさせたい事務作業等をあなたに代わって仕組み化、作業への割り当て、バックアップ要員の確保などを行います。

第四番



助成金や補助金の獲得支援を行います。ビジネスに必要な資金を、返済の必要がない形で調達できれば、事業はもっと楽になる。専門のアドバイザーがサポートします。

第六番



企業活動の血液ともいえる「財務」について、包括的なコンサルティングを行っています。グループ内の税理士とチームを組み、財務面のサポートも行うことが可能です。

第七番



企業における人材を、より効果的に活用できるよう、グループ内の社会保険労務士とチームを組み、労務コンサルティングを行っています。

第貳番



経営者が抱く「スタッフや幹部がスキルアップして欲しい領域」に基づき、【ザ・プロフェッショナル】®が研修計画を立案・実施します。要件を満たせば、補助金を受給して研修を実施することができます。

第五番



【ザ・プロフェッショナル】®が培ったノウハウを活用して、会社案内・ホームページ等の制作をプロデュースします。オンライン、オフラインからの「人が集まる動線」をデザインし、貴社に利益をもたらす広告媒体を制作します。

第八番



「相続」に関して、税務の専門家、不動産の専門家、保険の専門家、法律の専門家がチームを組み、包括的にサポート、コンサルティングをすることが可能です。

「リーダー」の皆さまによる声

異なる視点・価値観で
事業推進をサポート



利用メニュー：経営参謀

浅井政見税理士事務所
浅井 政晃氏

2015年11月に税理士事務所を立ち上げ、現在4名の体制です。税理士という立場上、経営者から相談されることは多いのですが、さて自分のことは?となると相談相手がないのが実情です。そこで、以前から付き合いがあった海東氏に経営参謀としての顧問契約を依頼することにしました。対面でのセッションが月に1回、それ以外はメールでサポートを受けています。経営参謀をつけることで、事業展開の課題がより明確になるのはもちろんのこと、セッションを道標に、課題を着実に推進できます。「次のセッションまでに…」と意識もしますし、進捗状況を問うメールも入ります(笑)。「やった方がよいこと」「やるべきこと」と、わかっているけど、一人だったら妥協してしまいそうなところを強気にサポートされています。日々のルーティンに時間を取られ、業界ならではの考え方や視野にとらわれがちな経営者に、選択肢は無数にあることを示してくれ、寄り添ってくれる存在です。海東氏が毎日配信している無料メールマガジン【ザ・プロフェッショナル】®を購読すると、その視野の広さがよくわかります。

仲間を巻き込み文化を
創るための力強いサポーター



利用メニュー：経営参謀

株式会社三企
代表取締役
丸山 和博氏

わが社は総合設備が基幹事業です。お客様との結びつきを深め、事業を継承していくためには発想を変えていく必要を感じていました。そこで展開を始めたのが「粗品」に着目したmusubiプロジェクトです。海東さんとはすでに10年近くの付き合い。自分の心を整理することから始まり、夢を志と成し、ビジネスとして成立させていくためのプランです。プロジェクトは順調に進んでいます。何かカタチにしたいことのある人、何か売り出したい商品がある人、僕みたいの人に、海東さんのサポートを勧めたいですね。

広報研修が好評だったので、
別の切り口でも依頼したい



利用メニュー：人材研修

滋慶学園グループ
学校法人 滋慶学園
食・ホテルウエディング分野
運営本部長

結城 健二氏

広報に関する研修を依頼しました。滋慶学園グループは、全国に70校を超える教育機関です。グループとして広報研修は毎年行っていますが、今回は、SNSの使い方について変化を起こすことがテーマでした。そこで、研修を初めて外部講師に依頼することにしました。海東さんは、グループの1校のSNS活用状況を成功事例として因数分解してくれました。成功事例を標準化してみせることで、別の学校に水平展開できる「型」を見せてくれました。各校責任者の「視点を高める」ことに成功したと感じています。参加者にも好評だったので、次は違う切り口で依頼したいと思っています。

新規プロジェクトの
ヒントから経営計画まで



利用メニュー：経営参謀

美容院経営
鈴木 朋弥氏

本業である美容サロンの経営と、それ以外の「社会的活動」のシナジー(相乗効果)を検証することを目的に、海東さんに参謀役を依頼しました。海東さんとのセッションを通して、多くのヒントを得ることができました。また、当初の目的にはありませんでしたが、中長期的な目標に向けた全社的な経営計画を策定することができました。一緒に作ったフォーマットを基に、現在は全従業員に年間計画と週間計画の立案をさせています。海東さんはコンテンツの引き出しが豊富です。自身の棚卸しが終わっていない経営者にとっては多くの発見があり、有意義に作用すると感じます。日々の忙しさに追われて中長期的な経営計画策定などに取り組みていない方におすすめします。

経営参謀との顧問契約は、経営判断をする立場にある人が、よりよい経営判断をし、経営活動に良き化学反応を起こすことを意図したプランです。これまでに300の中小企業・法律事務所・税理士事務所・社会保険労務士事務所・司法書士事務所・学校法人などの経営を支援して経営参謀と、定期的に対話をし、戦略と戦術を立案することが中心となります。また、【ザ・プロフェッショナル】®アシスタント™を活用し、貴社では手が回りきらないアクションプランについて、【ザ・プロフェッショナル】®にて代行することも可能です。めまぐるしく変化する今日のビジネス環境においては、さまざまな事象が複雑に絡み合い、経営者にとっての意思決定の難易度はかつてより高いものとなっています。このプランでは、経営者と、貴社のスタッフ、パートナーを組んでいるステークホルダーにおいて必要とされる役割を明確にし、経営目標を具現化していくプロセスを支援します。経営者の組織把握力を高め、成功に繋がる意思決定力を高めていきます。